

En Garcamps llevamos ya unos años trabajando con Husqvarna, porque nos interesa ofrecer productos de alta calidad. Husqvarna se caracteriza por ofrecer al mercado la gama más amplia y potente de productos para la construcción y herramientas de diamante, está establecida como una marca global, le avalan más de 300 años de experiencia ingeniera y más de 50 años de diseño y fabricación de productos.

Durante los últimos años ha fortalecido su posición con la adquisición de las marcas Dimas y Partner, formando una marca única y fuerte con una gama de productos uniforme, con un lema claro y directo: "Nuevo nombre, nuevo color. Los mismos productos, la misma gente", es por eso que Dimas y Partner pasarán a la marca Husqvarna y al color naranja, comenzando una nueva era.



De toda la amplísima gama de productos que dispone Husqvarna: cortadoras de piso, motores y soportes para taladros, cortadoras eléctricas de muros, cortadoras de mano, en Garcamps queremos destacar la nueva e innovadora gama de cortadoras de suelo que se compone de una serie de modelos con características destacables:

**Estas máquinas han sido desarrolladas pensando en la ergonomía y la facilidad de uso.**

**Gama de motores alternativos.**

**Potencia de motores desde 5,5 hp hasta 24 hp en la más grande.**

**Nivel de vibraciones bajo en el manillar.**

**Sistema de altura ajustable con muelles de gas y manillar ajustable.**



> seguimos entregando máquinas

La limpieza urbana sigue siendo de vital importancia para nuestros ayuntamientos. Uno de nuestros productos estrella es la barredora aspiradora glutton, que avanza en los métodos de recogida de residuos urbanos. Está máquina ligera, de reducido tamaño, manejable y práctica por sus excelentes resultados, ha sido adquirida en el mes de enero por los ayuntamientos de Jalón, Ador, Rótova, Corvera y Calles.

También merece especial mención la apuesta en firme de Garcamps por la maquinaria de obra pública, con una gran variedad de maquinaria apta para este tipo de obra, rodillos tándem, mini-excavadoras desde 800 kg hasta 5.500 kg, y mini-cargadoras, entre las que destacamos el modelo Mustang 2044 que posee una gran cantidad de ventajas:

**características**

- El diseño de su cabina favorece la seguridad y confort del usuario.
- Con capacidad de carga hasta 748 kgs.
- Posee tres luces halógenas externas para mayor seguridad.
- Asiento de suspensión se eleva sin mucho esfuerzo y facilitando el acceso a las pompas hidrostáticas.
- Son máquinas de una altísima fiabilidad y le permitirán realizar cualquier tipo de trabajo.



Mustang 2044



Entrega de máquinas en el Ayuntamiento de Ador



Entrega de máquinas en el Ayuntamiento de Rótova

notas breves >

- > **Vivienda invertirá más de 43,5 millones en la comunitat** el presupuesto para Valencia el año próximo asciende a 28,42 millones.
- > **La comunitat** es la autonomía con la mejor prevención de la siniestralidad laboral.
- > **El precio de la vivienda subirá un 5,78%** en España en 2007. El aumento será casi **dos puntos y medio menor que en 2006** y seis por debajo del incremento sufrido en 2005.
- > **El material de construcción sube más de un 4%**, según el índice de precios de compra de la asociación española de profesionales de compras, contratación y aprovisionamiento.
- > **La America's Cup ha encarecido los precios en Valencia un 30%.**
- > **La UE registra 151.300 muertes anuales por causas laborales.**
- > Las constructoras son las menos beneficiadas por el boom inmobiliario.
- > A lo largo del año 2006, **el alquiler se potencia ante la lentitud de las ventas.**
- > **La eficiencia energética** en edificios mediante el aislamiento puede ser clave para frenar el cambio climático, según el (CEPS).
- > **"el precio de la vivienda se encarecerá entre un 0,7% y un 1% por la entrada en vigor del Código Técnico de la Edificación. CTE"** según afirmó la ministra de Vivienda.
- > **Fomento destinará 16.000 millones de euros a inversiones en infraestructuras en 2007.**



*¡Consigue cantidad de regalos con la nueva promoción de Garcamps! ¡Garcamps te da la posibilidad de conseguir el regalo que quieras!*

En Garcamps queremos premiar la fidelidad de nuestros clientes, y queremos reseñar que para nosotros tan importante es un cliente que compra una grúa como el que compra una tuerca, así que por ello hemos puesto en marcha una promoción especial para ese cliente que acude habitualmente a la tienda para adquirir herramientas o cualquier tipo de maquinaria ligera, porque sin ellas la obra no se podría llevar a cabo efectivamente.

Con esta promoción podrás adquirir cualquier tipo de regalo: deportes, electrónica, juguetes, ropa, juegos, relojes, maletas, mochilas, gafas y así hasta 50 regalos que puedes conseguir tan sólo con comprar productos de las siguientes familias:

**Maquinaria Ligera, Casetas, Herramientas, Protección Laboral Individual y Colectiva, Señalización**

**¿Cómo funciona la promoción?**

La promoción funciona con el siguiente sistema de obtención de puntos.

**La ecuación es la siguiente: 1000 € = 5 Puntos**

Los puntos podrán canjearse una vez realizada la factura de su compra o bien ir acumulándose, según su elección, para acceder a uno o varios regalos de mayor nivel. La promoción es válida para la compra en cualquiera de nuestras 3 delegaciones:

**Valencia, Albacete y Cuenca.**

Promoción válida del 1 de Marzo al 28 de Diciembre de 2007. Llama al 902 99 55 77 y pide tu catálogo de Puntos Garcamps.

**Consigue tus puntos fácilmente!!!!**

Le iremos informando de los puntos que vaya consiguiendo con sus compras. Periódicamente recibirá una comunicada vía mail, fax o correo postal con los puntos que lleve acumulados. También puede llamar a Garcamps al 902 99 55 77 y preguntar por el departamento de marketing.

**¿Cómo canjear tus puntos?**

Es muy sencillo, sólo tiene que llamarnos a Garcamps, preguntar por el departamento de marketing y en un breve plazo de tiempo recibirá sus regalos en la dirección que más le convenga.

> **902 99 55 77 el teléfono de garcamps**

**¿Por qué es mejor el 902 99 55 77?**

Este número nos permite, a través de un programa, registrar todas sus llamadas y que no se pierdan ninguna de ellas.

**Pero ¿me sale más caro que una llamada local? NO**, las llamadas que usted realiza al 902 99 55 77 tienen el mismo coste que una llamada local.

**¿Cómo funciona?**

Contactarás con Valencia, Cuenca y Albacete con un mismo teléfono, tienes la opción de elegir



tú mismo con que sede quieres contactar tan sólo con marcar 1 para Valencia, 2 para Cuenca y 3 para Albacete.

**¿Podré contactar con quien necesite?**

Con este teléfono podrás acceder a todo nuestro personal... montaje, taller, servicio posventa, administraciones, comerciales... de forma rápida, sencilla y efectiva.

quiénes somos >



Debido a nuestro constante crecimiento y teniendo en cuenta el servicio como principal premisa para Garcamps, incorporamos a nuestro equipo comercial a Blai Daries, que se encargará de prestar servicio a las poblaciones de Massanasa, Sedavi, Alfafar, Catarroja, Paiporta, Albal, Montroy, Real de Montroy, Monserrat, Beniparrell, Benetuser y Picanya.

Blai lleva trabajando casi dos años con nosotros, persona extrovertida, deportista y comprometida con su trabajo, comenzó su andadura en Garcamps en el departamento de alquileres, más tarde pasó al departamento comercial, donde ahora lleva a cabo las funciones de técnico especialista en Utiform y comercial de la zona anteriormente mencionada.

# +servicio

PRESENTE Y FUTURO DE LAS NUEVAS INSTALACIONES DE LLIRIA

Sabemos lo que es más importante para tu empresa: **EL SERVICIO.**

Por eso en Garcamps tratamos de hacer un esfuerzo especial en el servicio íntegro a nuestros clientes. Por eso nos contamos con un preparado equipo de especialistas en producto, ingenieros, montadores, electricistas y personal administrativo soporte... Llegando a pertenecer un 38% del total de nuestra plantilla al Departamento de Servicio Técnico.

Debido a este crecimiento, hemos realizado algunos cambios, y aprovechamos estas páginas para informarte de ellos, destacando por encima de todos el traslado de algunas áreas de negocio al nuevo centro de operaciones de Liria.

## presente



Las nuevas instalaciones en Liria se encuentran en el Polígono Les Carrases. Ctra. Ademuz, km 30.5 Liria (Valencia). Cuentan con una superficie de 37.500 m2.

Desde el mes de junio tiene operativo su departamento de gestión y Logística de Alquiler. Y desde diciembre de 2006 los servicios de Montajes y Averías de Maquinaria de Elevación.

### ¿de qué áreas se compone el servicio técnico?

### AREA ELEVACION ya en Liria...

Las nuevas instalaciones en Liria se encuentran en el Polígono Les Carrases. Ctra. Ademuz, km 30.5 Liria (Valencia). Cuentan con una superficie de 37.500 m2.

Nuestro departamento de Servicio técnico ubicado en Liria se compone de las siguientes áreas:

Desde el mes de junio tiene operativo su departamento de gestión y Logística de Alquiler. Y desde diciembre de 2006 los servicios de Montajes y Averías de Maquinaria de Elevación.

- Planificación de servicios.
- Técnicos visitantes de obras
- Proyectos y legalizaciones
- Centro de averías.
- Área prevención de riesgos.
- Administración y facturas.
- Coordinadores y dirección.

### ¿Cuál es el motivo del traslado del departamentode Servicio Técnico a Liria?

- El cambio está motivado principalmente por el crecimiento del mercado y de la empresa.
- Con este cambio se podrá dar una atención más personalizada y un servicio íntegro a nuestros clientes.
- Dejará más libertad de expansión y actuación al resto de departamentos ubicados en Paterna, y con las nuevas instalaciones podrá dar una mejor respuesta a los clientes.
- También mencionar que en un futuro se producirá una mejora en las carreteras lo que facilitará el acceso a nuestras nuevas instalaciones.

El mes de abril es un mes importante, acometemos la última fase del traslado de Servicio Técnico **AREA AUTOPROPULSADA Y ELECTROPORTATIL Y SEGUNDO PUNTO DE VENTA DE REPUESTO.**

## futuro >>>



### MAQUINARIA AUTOPROPULSADA Y ELECTROPORTATIL:

- Traslado íntegro del servicio de reparación (siempre para dar un servicio más completo a nuestros clientes)
- Apertura de un 2º punto de recepción de maquinaria, ya que mantenemos este servicio en las instalaciones de Paterna.

### ÁREA REPUESTOS:

- Apertura de un 2º punto de venta en repuestos (se mantiene la venta de repuestos en Paterna)

CON ESTE CAMBIO GARCAMPS AMPLIA SU CALIDAD Y PODER DE RESPUESTA PARA DAR UN SERVICIO ÍNTEGRO Y DE CALIDAD A SUS CLIENTES.



Garcamps y Grupo Valero mantenemos una muy buena relación comercial, siempre con la intención de ofrecer un mejor servicio a nuestros clientes, y por ello es nuestro deber no sólo presentar un producto novedoso, sino también hacer una demostración real de que este producto va a ser ventajoso para realizar vuestro trabajo mucho más fácil y rápido. Así que nos pusimos manos a la obra, y nos desplazamos a San Antonio de Benagéber (Valencia) para ver qué impresiones estaba teniendo nuestro cliente Encofrats Galodasa S.L. y le hicimos una breve entrevista a pie de obra, a ver qué opinaba del nuevo sistema de encofrado reutilizable de Grupo Valero:

### Entrevistador- "¿Por qué has elegido Reltec Reutilizable de Valero?"

"Porque mi comercial de Garcamps me recomendó este producto, principalmente por lo práctico y económico que resulta y este mismo me garantizó un mínimo de 5 puestas".

### ¿Qué destacarías de este producto?

"Pues que es un producto fácil de utilizar, llevamos utilizándolo poco tiempo y sólo necesitamos a una persona para realizar todo el proceso de reutilización, y vemos que es muy fácil, tenemos mucha confianza puesta en este producto y la verdad que está respondiendo muy bien".



Encofrats Galodasa S.L. · San Antonio de Benagéber (Valencia)



Construcciones y Estudios CIES · Puerto de Valencia

### ...y también en el Puerto...

También nombrar el buen funcionamiento de este producto reutilizable en la obra que nuestro cliente de Construcciones y Estudios CIES está llevando a cabo en el puerto de Valencia.

Se trata de la ampliación del parking del Club Náutico de Valencia con motivo de la Copa América, 19.000m2 de proyecto que destaca por su larga dimensión casi 1 km bordeando costa. Esto imposibilita la utilización de grúa en todo el perímetro y los responsables destacan la ligereza del encofrado y la rapidez de colocación, así como el excelente acabados. Comentan que el encofrado reutilizable está funcionando perfectamente y ven una clara rentabilidad en su utilización.

No pierdas el tiempo...  
Aprovecha y prueba el producto ahora.  
¡¡ES EL ÚLTIMO MES DE PROMOCIÓN!!

CON EL RELTEC CUADRADO REUTILIZABLE DE GRUPO VALERO TODO SON VENTAJAS:

- **Facilidad de movilidad en obra.**
- **Fácil transporte.**
- **Fácil alineamiento.**
- **Fácil ejecución.**
- **Fácil limpieza.**
- **No necesita desencofrante ni aditivos.**
- **Sin necesidad de mano de obra especializada.**
- **50% de ahorro en coste de mano de obra.**

Pruébalo y no te arrepentirás. Te asesoramos y enviaremos a un comercial para que te enseñe el funcionamiento correcto del proceso.

Porque nos preocupa tu comodidad y seguridad en el trabajo.

Date prisa, la promoción termina el 31 de marzo.

